

Wir suchen ab sofort eine(n)

Vertriebs-Mitarbeiter(in)/ Key Account Manager(in)

FutureE Fuel Cell Solutions GmbH entwickelt, fertigt und vermarktet skalierbare Brennstoffzellen-Systeme. Unsere innovativen Produkte und Lösungen kommen international zum Einsatz. Schwerpunkte heute sind Backup und Off-Grid Lösungen für Telekommunikationseinrichtungen. Eine unserer Stärken ist die individuelle und technisch anspruchsvolle Kundenbetreuung.

Als **Vertriebs-Mitarbeiter(in)** arbeiten Sie eng mit einem interdisziplinären Team zusammen. Zu Ihren Aufgabengebieten gehört unter anderem das Key Account Management. Nach einer Einarbeitungszeit werden Sie zunehmend eigene Kunden akquirieren und betreuen, und das auch im Ausland. Sie unterstützen uns bei Messe-Auftritten, bearbeiten Angebote und unterstützen die internen Auftragsprozesse nach Auftragserteilung.

Ihre Qualifikationen

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem oder ingenieurwissenschaftlichen Hintergrund.
- Motivierte und begeisterte Berufsanfänger sind uns willkommen. Wir freuen uns aber auch, wenn Sie ein Netzwerk aus dem Bereich Telekommunikation / Power Supply mitbringen.
- Ein gutes technisches Grundverständnis sowie Ihre Bereitschaft, sich in unsere Produkte einzuarbeiten setzen wir voraus.
- Zu Ihren persönlichen Eigenschaften zählen analytisches und innovatives Denken, selbstständiges Handeln sowie ein hohes Maß an Teamfähigkeit.
- Sehr gute Englischkenntnisse und gegebenenfalls weitere Sprachkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Zusätzliche Informationen

- Die Tätigkeit ist in Vollzeit
- Standort: Nürtingen bei Stuttgart und Reisetätigkeit

Interesse? Bitte bewerben Sie sich per Email unter hr@future-e.com!